



3. BME-Thementag

EINKAUF VON SCHALTSCHRÄNKEN

Digitalisierung – Komponenten – Gehäuse

5. Dezember 2019 | Stuttgart

- Chancen durch weitere Digitalisierung im Schaltschrankbau
- Tandem Einkauf und Technik – gemeinsam zum optimalen Schaltschrank
- Normen, Zertifizierung und Haftung – was der Einkäufer beachten muss
- Lieferant und Kunde – Zusammenarbeit entlang der Supply Chain
- Sonderschrankbau – neue Entwicklungen und Möglichkeiten



Die Warengruppe Schaltschrank ist sehr komplex und dynamisch – auch aufgrund der zunehmenden Digitalisierung, die in den Schaltschrank einzieht und neue Möglichkeiten in der Rationalisierung bei der Fertigung ermöglicht. Einkäufer sind gefordert, hier auf Augenhöhe mit Technikern und Lieferanten zu entscheiden. Nicht nur die Entwicklungsabteilung, auch der Einkauf benötigt das Fachwissen, um die richtigen Entscheidungen in der Beschaffung treffen zu können.

Neben dem Gehäuse rückt das „Innenleben“ der Schaltschränke immer weiter in den Fokus. Steigende Anforderungen an Verdrahtung, Aufbau und Module und die weitere Digitalisierung werden in Zukunft den Markt bestimmen. Der Einkäufer ist gefordert, auch hier für Transparenz zu sorgen und den richtigen Partner ins Boot zu holen. Gleichzeitig steigen die Anforderungen an Dokumentation und Haftung.

Gemeinsam mit Experten aus Einkauf und Technik wollen wir im Rahmen des 3. BME-Thementages „Einkauf von Schaltschränken“ über aktuelle Märkte, Technik-Trends und effiziente Strategien für die Beschaffung diskutieren.

Folgende Themen stehen dabei im Vordergrund:

- Schaltschrankbau in Zeiten von Industrie 4.0 – weiterer Einfluss der Digitalisierung
- Schaltschrankverdrahtung und Innenausbau
- Zunehmende Bürokratie: steigender Dokumentationsaufwand, neue ISO Zertifizierung und Haftungsfragen
- Tandem Einkauf-Technik – gemeinsam zum optimalen Schaltschrank
- Neue Entwicklungen im Sonderschrankbau

ZIELGRUPPE

Die Veranstaltung richtet sich an Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen

- Strategischer und Technischer Einkauf
 - Lead Buyer/Commodity Manager
 - Schaltschränke
 - Schaltschranktechnik
 - Steuerungen
 - Elektrotechnik
 - Elektromechanik
- sowie Geschäftsführer und Betriebs-/Werksleiter von Schaltanlagenbauern/-herstellern



Moderation und fachlicher Vorsitz:

Mark Borgwardt, Head of Purchasing,
Wilhelm Schulz GmbH

09.15 Begrüßung der Teilnehmer und Eröffnung der Veranstaltung



**Handshake Session –
lernen Sie Ihre Fachkollegen kennen!**

09.30 Schaltschränke im Zeichen der Industrie 4.0 – Einfluss der Digitalisierung auf den Steuerungs- und Schaltanlagenbau

- Die digitale Integration von Wertschöpfungsketten als Chance (Digitaler Workflow)
- Effizienzsteigerung durch Digitalisierung – vom Kunden zum Kunden
- Wettbewerbsfähigkeit sichern mit Industrie 4.0

Andreas Zakel, Verkaufsleiter Deutschland Region West,
Rittal GmbH & Co.KG

10.15 Schaltschrankbau hausintern – wie unterstützen Einkauf und Technik?

- Die Aktivitäten entlang des Produktentstehungsprozesses (PEP)
- Das Projektteam
- Die Eskalationsschiene

Achim Stolz, Leiter Strategischer Einkauf,
Gebr. Heller Maschinenfabrik GmbH

11.00 Gemeinsame Kaffee- und Teepause

11.30 Podiumsdiskussion Hersteller – Lieferant (Schaltschrankbauer) – Kunde: Herausforderungen in der Zusammenarbeit

- Welche Markttrends fordern uns heute und in Zukunft heraus?
- Welche Anforderungen stellen Hersteller und Lieferant an den Einkauf?
- Wie sollte die ideale Spezifikation gestaltet sein?
- Was erwartet der Einkauf von seinen Dienstleistern?
- Wieviel Transparenz ist nötig – und möglich?
- Welche Chancen und Risiken bringt die weitere Digitalisierung?

**Es diskutieren die Referenten des Tages
gemeinsam mit dem Plenum**

12.30 Gemeinsames Mittagessen

- 13.30 Sonderschrankbau inklusive Verdrahtung – wo geht die Entwicklung hin?**
- Projektmanagement
 - Hilfsmittel und Entwicklungen – welche Möglichkeiten gibt es
 - Neue Gegebenheiten durch die Digitalisierung im Schaltschrankbau
 - Wo liegen die „Knackpunkte“? Passen Standard-schränke und individuelle Verdrahtung zusammen?
 - Vereinfachter Innenausbau durch CAD-Programme
 - Den richtigen Partner finden
- Dietmar Rapp**, Leiter Strategischer Einkauf und Produktion, AVAT Automation GmbH
- 14.15 Rechtliche Aspekte und Zertifizierung im Schaltschrankbau – was in der Beschaffung zu beachten ist**
- Die Bedeutung der neuen Zertifizierung nach ISO 27001
 - Steigender Aufwand für Dokumentation
 - Rechtliche Regelungen zur Haftung
 - Normen und Regelungen, die im Rahmen des Global Sourcing zu beachten sind
- Michael Loerzer**, Geschäftsführer, Globalnorm GmbH
- 15.15 Gemeinsame Kaffee- und Teepause**
- 15.45 Mehr Transparenz in der Beschaffung von Schaltschränken durch Kostenstrukturanalyse**
- Häufige Kostenstrukturen die beim Einkauf von Schaltschränken vorliegen
 - Benchmark von Materialkosten und Prozesskosten (Schaltschrankgehäuse, Aufbau und Verdrahtung, Komponenten)
 - Identifizierung von Potenzialen zur Kostensenkung
- Referent in Anfrage
- 16.30 Zusammenfassung und Abschlussdiskussion**
- 16.45 Ende des Thementages**

PARTNER

Rittal mit Sitz in Hessen ist ein weltweit führender Systemanbieter für Schaltschränke, Stromverteilung, Klimatisierung, IT-Infrastruktur sowie Software & Service. Systemlösungen von Rittal sind in über 90 Prozent aller Branchen weltweit zu finden, etwa im Maschinen- und Anlagenbau, der Nahrungs- und Genussmittelindustrie sowie in der IT- und Telekommunikationsbranche. Rittal gehört zur inhabergeführten Friedhelm Loh Group, die im Jahr 2018 einen Umsatz von 2,6 Milliarden Euro erzielte.

Rittal GmbH & Co. KG

Auf dem Stützelberg, D- 35745 Herborn

Tel.: 02772-505-0, Fax: 02772-2319

E-Mail: info@rittal.de, www.rittal.de



Veranstaltungstermin:

Donnerstag, 5. Dezember 2019

09.15 – 16.45 Uhr

Veranstaltungsort:

Maritim Hotel Stuttgart

Seidenstraße 34

70174 Stuttgart

Tel.: 0711 942-0

abrufbar bis **06.11.2019**

EZ: 136,- € inkl. Frühstück

Im Tagungshotel haben wir für Sie Zimmerkontingente zur Verfügung gestellt. Bitte nehmen Sie Ihre Reservierung unter dem Stichwort „BME“ vor. Für Stornierung und Umbuchung ist der Teilnehmer verantwortlich.

Teilnahmegebühr: 495,- € pro Person

In der Teilnahmegebühr sind enthalten: Online-Tagungsunterlagen (soweit von den Referenten zur Veröffentlichung freigegeben), Kaffeepausen, Mittagessen und Tagungsgetranke

Ihre BME-Ansprechpartner:

Für inhaltliche Fragen:

Daniela Schulz

Tel.: 06196 5828-243

E-Mail: daniela.schulz@bme.de



Für Anmeldungen:

Anna Kopecki

Tel.: 06196 5828-114

E-Mail: anna.kopecki@bme.de



Partner/Aussteller:

Ilka Schaper

Tel.: 06196 5828-152

E-Mail: ilka.schaper@bme.de



Veranstalter:

Bundesverband Materialwirtschaft,

Einkauf und Logistik e.V. – BME

Frankfurter Straße 27

65760 Eschborn

Tel.: 06196 5828-114

Fax: 06196 5828-299

E-Mail: anmeldung@bme.de

Internet: www.bme.de



Mit der Bahn ab **99,- €**
zu Ihrer Veranstaltung!

Alle Informationen erhalten Sie unter
www.bme.de/bahn

www.bme.de/schaltschraenke
oder per Fax: 06196 5828-299

Veranstaltungsnummer:
254019151



Ja, ich nehme am 5. Dezember 2019 am 3. BME-Thementag
„Einkauf von Schaltschränken“ in Stuttgart teil.

Teilnahmegebühr: 495,- € pro Person

Titel

Name, Vorname

Position, Abteilung

Firma

Branche

Straße, Postfach

PLZ, Ort

Telefon

E-Mail

Datum, Unterschrift

Abweichende Rechnungsanschrift:

Name

Abteilung

Straße, Postfach

PLZ, Ort

TET-SAS

Ja, ich möchte diese Veranstaltung als Marketingplattform nutzen
und bitte um Kontaktaufnahme.

Teilnahmebedingungen: Bei Absagen innerhalb von 4 Wochen vor dem Veranstaltungsbeginn bitten wir um Verständnis, dass eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 20 % des Veranstaltungspreises berechnet wird. Bei Rücktritt innerhalb von 2 Wochen vor dem Veranstaltungsbeginn oder Nichterscheinen wird die volle Gebühr berechnet. Ersatzteilnehmer werden akzeptiert. Absagen sind schriftlich mitzuteilen.

Datenschutz: Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter www.bme.de/datenschutz

AGB: Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des BME e.V., zu finden unter www.bme.de/agb

Bildquelle: werny/shutterstock.com

Änderungen vorbehalten.

Internet

