

EFFIZIENTES LIEFERANTENMANAGEMENT IN DER PRAXIS

UMSETZBARE METHODEN ZUR AUSWAHL, BEWERTUNG UND ENTWICKLUNG VON LIEFERANTEN

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie ein Lieferantenmanagement aufbauen, indem Sie Lieferanten auswählen, deren Leistungsfähigkeit bestimmen, ihre Entwicklungspotenziale erkennen und alle Prozessschritte in Ihre Einkaufsstrategie integrieren.

ZIELGRUPPE: Einkäufer, die auf nationalen und internationalen Märkten für die Lieferantenauswahl und -entwicklung verantwortlich sind und ihr Lieferantenmanagement optimieren möchten

METHODIK: Fachvortrag, Praxisbeispiele, Diskussion von Beispielen der Teilnehmer, Gruppenarbeit, Checklisten, Leitfäden

REFERENT: Hanno Dettlof



SEMINARINHALTE

Einführung in das Lieferantenmanagement

- Definition und strategische Planung Bedeutung der Einkaufsstrategie für erfolgreiches Lieferantenmanagement
- Nutzen/Aufwand eines Lieferantenmanagementkonzeptes
- Ziele des Lieferantenmanagements
- Elemente des Lieferantenmanagements
- Organisatorische Voraussetzungen
- Wer kommt ohne aktives Lieferantenmanagement aus?
- Abgrenzung zum Supplier Relation Management

Lieferantenrecherche

- Definition der Beschaffungsmarktforschung
- > Bedeutung des Porter-Modells bei der Recherchearbeit
- Ziele und Aufwand der Recherchearbeit
- Abgrenzung von Lieferantenselbstauskunft und Lieferantenregistrierung
- Wie konsolidiere ich Marktinformationen und formuliere Empfehlungen?
- Lieferantenvorauswahl oder die "ante-Lieferantenbewertung"

Lieferantenauswahl und -analyse

- Lieferantenauswahlverfahren
- K.O.-Kriterien
- Nutzwertanalyse im Auswahlprozess
- Gap-Analyse & Stärken-/Schwächen-Profile
- Das Scope-Modell als Leitfaden für individuelle Auswahlkriterien
- Welcher Lieferant passt zu meinen Unternehmenszielen?
- Zulassungsprozesse und Kommunikation der Entscheidungen

Lieferantenbewertung und -entwicklung

- Bewertungsmethoden
- Nutzen von Bewertungen
- Problematik bei Bewertungen
- Abgrenzung zu Leistungsbewertungen
- Umgang mit subjektiven Bewertungskriterien
- Lieferantenentwicklungsportfolios
- Entwicklungsmaßnahmen und deren Controlling

Lieferantenklassifizierung

- Definitionen
- Beispiele für branchenbezogene Lieferantenklassen
- Warum sind Lieferantenklassen sinnvoll?
- Welche Erwartungen wecken Klassen beim Lieferanten?
- Vertragliche Aspekte von Lieferantensegmentierung
- Lieferantenportfolioanalyse als Klassifizierungsmethode
- · Ableitung von Normstrategien aus dem Lieferantenportfolio

Arbeit mit dem Lieferanten

- Anfragetechnik als Schlüssel zu Kostenoptimierungen wie realistisch ist eine "Open-Book-Kalkulation"?
- Preisstrukturanalyse
- Total-Cost-of-Ownership-Ansätze als "Türöffner" für Lieferantenintegration
- Idee der Lieferantenworkshops zur Kostenoptimierung was denkt der Lieferant über uns?
- Innovationsmanagement der glaubwürdige Umgang mit Lieferantenideen

Einschätzung und Umgang mit Liefer(anten)risiken

- Einschätzung von Lieferrisiken am Beispiel eines Materialgruppenportfolios
- Welches Interesse hat der Lieferant an uns?
- Stimmt die Marktmachtbalance mit dem Lieferanten noch?
- Erstellung eines Risk-Management-Portfolios
- Maßnahmen zur Risikoreduzierung

	0		9 π	€ zzgl. MwSt.	4	
13. – 14.07.2021 15. – 16.09.2021 04. – 05.11.2021	BURGALTENDORF HAMBURG NÜRNBERG	Mintrops Land Hotel Burgaltendorf Courtyard by Marriott Hamburg Airport Adina Apartment Hotel Nürnberg	352109039		1. Tag:	09.30 – 17.00 Uhr 08.30 – 16.30 Uhr





ANMELDUNG





06196 5828-299



anmeldung@bme-akademie.de

BME Akademie GmbH · Frankfurter Straße 27 · 65760 Eschborn

Deutsche Post O

Ja, ich melde mich an wie folgt:

Veranstaltungs-/Produkt	-Titel	
Veranstaltungs-Nr		
Ort	Datum	
Teilnehmer 1		Ich bin damit einverstanden, Informationen per E-Mail zu erhalten.
Name	Vorname	
Position	Abteilung	
Telefon	Fax	E-Mail
Teilnehmer 2		Ich bin damit einverstanden, Informationen per E-Mail zu erhalten.
Name	Vorname	
Position	Abteilung	
Telefon	Fax	E-Mail
Firma	********	
Branche		
Straße/Postfach	PLZ/Ort	
Telefon	Fax	
X		
Datum/Unterschrift		
Abweichende Rechnung	sanschrift	
Abteilung		
Straße/Postfach	PLZ/Ort	KAT1/2021

Teilnahmegebühren

Die Teilnahmegebühr für Seminare zzgl. Mehrwertsteuer ist fällig nach Erhalt der Rechnung, spätestens jedoch 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn. 20 % Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmer werden unr bei Buchung des gleichen Seminars zum gleichen Veranstaltungstermin und bei gleichzeitiger Buchung gewährt. Rabatte sind nicht kombinierbar. In der Teilnahmegebühr sind enthalten: Dokumentationsunterlagen sowie bei Präsenzveranstaltungen Mittagessen, Kaffee/Tee und Erfrischungsgetränke. Mit Erscheinen dieses Kataloges verlieren alle bisherigen Veröffentlichungen ihre Gültigkeit.

Anmeldebestätigung

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung. Bei Präsenzveranstaltungen sind der Anmeldebestätigung die Anschrift, Telefon-/Faxnummer des Tagungshotels sowie die Rechnung beigefügt. Geben Sie bei Online-Veranstaltungen für den weiteren Schriftverkehr bitte unbedingt die E-Mail-Adresse des Teilnehmers an. Die Zugangsdaten zum Online-Training gehen Ihnen kurz vor Veranstaltung per E-Mail zu.

Hotelbuchungen

Im jeweiligen Tagungshotel haben wir für Sie ein begrenztes Zimmerkontingent reserviert. Die Zimmerreservierung nehmen Sie bitte selbst unter dem Stichwort "BME Akademie GmbH" vor. Die Anschrift des Hotels entnehmen Sie bitte Ihrer Anmeldebestätigung. Bitte beachten Sie, dass Zimmerbuchungen nur zeitlich befristet und im Rahmen der verfügbaren Kontingente möglich sind. Für Stornierung oder Umbuchung ist der Teilnehmer selbst verantwortlich. Sollte das Zimmerkontingent ausgeschöpft oder abgelaufen sein, ist es u.U. günstiger, wenn Sie bei Ihrer Hotelbuchung auf ein Online-Portal zurückgreifen.

Änderungsvorbehalte

Die BME Äkademie ist berechtigt, notwendige organisatorische, inhaltliche und methodische Änderungen der Veranstaltung vorzunehmen, soweit diese den Nutzen für den Teilnehmer nicht wesentlich ändern. Das beinhaltet auch, die Veranstaltung digital durchzühren. Darüber hinaus ist die BME Akademie befugt, den vorgesehenen Referenten im Falle von Krankheit, Unfall oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen durch Referenten mit gleicher Qualifikation zu ersetzen, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden.

Rücktritt/Stornierung

Bei Rücktritt bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine Bearbeitungsgebühr von 15 % der Teilnahmegebühr fällig. Bei späteren Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Nur in Fällen von höherer Gewalt oder Restriktionen durch den Gesetzgeber, welche die Durchführung der Veranstaltung unmöglich machen, entfällt die Bearbeitungsgebühr. Zur Fristwahrung muss der Rücktritt schriftlich erfolgen. Rücktrittsgebühren fallen nicht an, wenn ein Ersatzteilnehmer gestellt wird.

Urheberrecht

Die im Rahmen unserer Veranstaltungen ausgehändigten Arbeitsunterlagen sind urheberrechtlich geschützt und dürfen nicht – auch nicht auszugsweise – ohne Einwilligung der BME Akademie GmbH und der jeweiligen Referenten vervielfältigt oder gewerblich genutzt werden.

Datenschutz

Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter www.bme.de/datenschutz.

AGB

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie, zu finden unter www.bme.de/agb.

Änderungen vorbehalten.

Bildquellen: BME-Bildarchiv, iStock.com, shutterstock.com, stock.adobe.com, fotolia.de

www.bme-akademie.de