

Einkauf XXL: Große Investitionsprojekte erfolgreich ins Ziel bringen

Fachlicher Leiter:



Daniel Sorgler, CEO, mb consulting Partners GmbH

Praxisreferenten:



Jürgen Flederer, Leiter Projekteinkauf, Knauf Engineering GmbH



Marc Hajek, Director Global Indirect Purchasing, Webasto Group



Sascha Jonen, CEO, mb consulting Partners GmbH



Frank Kessler-Mielke, Manager Strategic Purchasing Indirect Material, VOSS Group





INHALTE

Fachlicher Leiter: Daniel Sorgler, CEO, mb consulting Partners GmbH



Der CAPEX-Prozess

- ▶ Die Besonderheiten des Einkaufs von Investitionsgütern
- ▶ Abgrenzung Einkaufsorganisationen
- ▶ Typischer Ablauf des CAPEX-Prozesses

Daniel Sorgler

Gestaltung von Ausschreibungen für Investitionsgüter

- ▶ Welche Ausschreibungsunterlagen sind sinnvoll?
- ▶ Rollenverteilung Fachbereich und Einkauf

Daniel Sorgler

Gibt es Standardisierungspotenzial im CAPEX-Einkaufsprozess?

- ▶ Rollen und Funktionen
- ▶ Richtlinien & Guidelines
- ▶ Dokumente und Unterlagen

Daniel Sorgler

Auswirkungen der steigenden Materialpreise auf den Investitionsgüterkauf

- ▶ Entwicklungen bei den wichtigsten Materialpreisen
- ▶ Wo trifft es den Investitionskauf besonders heftig?
- ▶ Alternativen für teurer gewordene Materialien
- ▶ Prognose für die kommenden Monate



Jürgen Flederer, Leiter Projekteinkauf, Knauf Engineering GmbH

Auswirkungen der Covid-Krise auf den Investitionskauf und "Lessons Learned" für das Risikomanagement

- ▶ Wie könnte sich die Covid-Krise auf den Investitionskauf auswirken?
- ▶ War unser Investitions-Risikomanagement richtig aufgestellt?
- ▶ Maßnahmen, um die negativen Auswirkungen zu minimieren
- ➤ Wie Hygieneschutz auch bei Investitionsprojekten eine Rolle spielen muss
- ▶ Künftige Anpassung von Verträgen und vorsorgliche Vereinbarungen Daniel Sorgler

Investitionsrisikomanagement aus Controlling-Sicht

- ▶ Zombie-Unternehmen erkennen
- ▶ Möglichkeiten der Früherkennung
- ➤ Vergleich der verschiedenen Informationsquellen und zeitnahe Auswertung
- ▶ Wie kann ein frühzeitiges Reagieren durch Zusammenarbeit von Einkauf und Controlling aussehen?



Sascha Jonen, CEO, mb consulting Partners GmbH

Global vs. Local Sourcing

- ▶ Beispielprojekte mit unterschiedlichen Charakteren
- ▶ Aufzeigen der möglichen unterschiedlichen Sourcing-Strategien bezogen auf die aktuellen Herausforderungen
- ▶ Globale und lokale Strategie aus einem Guss

Daniel Sorgler

Investitionsgüterbeschaffung: Vertragsrechtliche Herausforderungen und Claim Management

- ▶ Rechtliche Herausforderungen im vorvertraglichen Bereich
- ▶ Vertragsphase wasserdichte Vertragsklauseln formulieren
- ▶ Claim Management in der Vertragserfüllungsphase
- ▶ Claim Management in der Mängelhaftungsphase
- ▶ Abwehrstrategie



Frank Kessler-Mielke, Manager Strategic Purchasing Indirect Material, VOSS Group

Change Management während des Investitionsprojekts

- ▶ Wo kann der Einkauf wann gegensteuern?
- ▶ Wie fange ich den Fachbereich und den Lieferanten ein?
 Daniel Sorgler

Erfahrungsbericht eines Newcomers im Investitionseinkauf

- ▶ Organisation Investitionseinkauf bei Webasto
- ▶ Erfahrungen eines Newcomers im Investitionseinkauf
- ▶ Was der Investitionseinkauf vom Vertrieb lernen kann
- ▶ Sourcing: Möglichkeiten trotz "No time and no spec"



Marc Hajek, Director Global Indirect Purchasing, Webasto Group



EINKAUF XXL: GROSSE INVESTITIONSPROJEKTE ERFOLGREICH INS ZIEL BRINGEN

Die Beschaffung von Investitionsgütern zeichnet sich durch Einzigartigkeit, technische Komplexität, lange Abwicklungsdauer und hohe Beträge aus. Standardisierte Lösungen kommen schnell an ihre Grenzen, denn kein Investitionsprojekt gleicht dem anderen. Die Durchführung von Investitionen im Rahmen professioneller Einkaufsprojekte kann helfen, teure Fehler zu vermeiden und den Unternehmenserfolg zu sichern.

Die Masterclass "Einkauf von Investitionsgütern" macht deutlich, wie die Einkäufer:innen in diesem schwierigen Geflecht von Anfang an eine gestaltende Funktion ausüben. Es geht darum, wie Anforderungen klar kommuniziert werden, Absprachen mit den Fachbereichen funktionieren und Flexibilität auch nach Projektbeginn möglich ist.

- ▶ Folgen der steigenden Materialpreise
- ▶ Auswirkungen der Covid-Krise
- ▶ Global vs. Local Sourcing
- ▶ Investitionsrisikomanagement aus Controlling-Sicht

FACHLICHER LEITER

Daniel Sorgler ist CEO des Beratungshauses mb consulting partners GmbH im Sauerland. Mit dieser Funktion ist er als Berater und Interim Manager in verschiedenen international produzierenden Unternehmen mit dem Schwerpunkt Einkauf und insbesondere im Bereich Investitionsgüter / CAPEX tätig. Zuvor war er Global Commodity Manager für Maschinen und Anlagen bei einem großen Tier1 in der Automobilbranche nachdem er zuvor Investitionsprojekte in verschiedenen Branchen (u.a. für die Luftfahrt) einkaufsverantwortlich geführt hat. Als B.Sc. und LL.M. hat er die Basis für den erforderlichen Kompetenzdreisprung, bestehend aus Wirtschaft, Technik und Recht, geschaffen, der für die ganzheitliche und professionelle Beschaffung von Investitionsgütern erforderlich ist.

ZIELGRUPPE

Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Anlagen- und Investitionsgütereinkauf, Technischer Einkauf und Projekteinkauf, Strategischer Einkauf, Supply Chain Management, Materialwirtschaft, Instandhaltung sowie alle, die an der Beschaffung von Anlagen/Anlagenkomponenten beteiligt sind

VERANSTALTUNGSTERMIN

17. – 18. November 2022 | ONLINE

Der Kurs wird über GoToMeeting durchgeführt.



Tag 1: 09.00 – 16.00 Uhr Tag 2: 09.00 – 15.00 Uhr

Die Pausenzeiten werden individuell zwischen den Teilnehmenden und dem fachlichen Leiter festgelegt.

ANSPRECHPARTNER:IN

Für inhaltliche Fragen Pascal Dumont du Voitel

06196 5828-249





Für Anmeldungen Melanie Baum

06196 5828-201

melanie.baum@bme.de



JETZT ANMELDEN!



Schnell sein lohnt sich: Buchen Sie bis zum 30. September 2022 die Masterclass im November und sichern Sie sich 200,- €











ANMELDUNG





Die Masterclass "Einkauf von Investitionsgütern" sollten Sie nicht verpassen, wenn Sie:

- ▶ sich mit Local Sourcing befassen müssen
- ▶ von den stark steigenden Materialpreisen im Investitionskauf betroffen sind
- ▶ sich mit den Folgen der Covid-Krise auseinandersetzen müssen
- ▶ durch professionellen Projekteinkauf Ihre Investitionen vereinfachen wollen
- ⊳ sich fragen, wann und wie Outsourcing an Generalunternehmen sinnvoll sein kann

Ja, ich möchte an der Veranstaltung BME-Masterclass "Einkauf von Investitionsgütern" teilnehmen:

☐ 17. – 18.11.2022 ONLINE	882211101
-----------------------------	-----------



	rabatti
Teilnehmer:in	
Name	Vorname
Position	Abteilung
Telefon	E-Mail
Firma	
Straße	PLZ/Ort
Datum/Unterschrift	
Abweichende Rechnungsanschrift (optional)	
Firma	Abteilung
Straße	PLZ/Ort

Teilnahmegebühr: Frühbucherrabatt von 200, - € bei Anmeldung bis zum 30.09.2022 für die Masterclass im November -> 1.195,- € statt 1.395, - € zzgl. MwSt.

In der Teilnahmegebühr sind enthalten: Ergebnisse aus den Vorträgen als Online-Tagungsunterlagen (soweit freigegeben). 20 % Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmenden werden nur bei Buchung der gleichen Veranstaltung zum gleichen Veranstaltungstermin und bei gleichzeitiger Buchung gewährt. Rabatte sind nicht kombinierbar!

Anmeldebestätigung: Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung und geben Sie für den weiteren Schriftverkehr unbedingt die E-Mail-Adresse des Teilnehmenden an. Die Zugangsdaten zum virtuellen Training gehen Ihnen kurz vor Veranstaltung per E-Mail zu. Der Anmeldebestätigung ist die Rechnung beigefügt.

Änderungsvorbehalte: Die BME Akademie ist berechtigt, notwendige organisatorische, inhaltliche und methodische Änderungen der Veranstaltung vorzunehmen, soweit diese den Nutzen für den oder die Teilnehmer:in nicht wesentlich ändern. Darüber hinaus ist die BME Akademie befugt, die vorgesehenen Referierenden im Falle von Krankheit, Unfall oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen durch Referierende mit gleicher Qualifikation zu ersetzen, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden.

Rücktritt/Stornierung: Bei Rücktritt bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine Bearbeitungsgebühr von 15% der Teilnahmegebühr fällig. Bei späteren Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Nur in Fällen von höherer Gewalt oder Restriktionen durch den Gesetzgeber, welche die Durchführung der Veranstaltung unmöglich machen, entfällt die Bearbeitungsgebühr. Zur Fristwahrung muss der Rücktritt schriftlich erfolgen. Rücktrittsgebühren fallen nicht an, wenn ein:e Ersatzteilnehmer:in gestellt wird.

Datenschutz: Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter www.bme.de/datenschutz.

AGB: Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie, zu finden unter www.bme.de/agb. imagine Photographer/Shutterstock.com

Änderungen vorbehalten!

MCL-ANL