

# SOURCING IN CHINA –

## Dealing with the New Business Environment



21. NOVEMBER 2023 | WIESBADEN



Mit vielen Best Practices  
für den Einkauf in China!

### From De-Coupling to De-Risking: How Does Procurement Respond

- Neue China-Strategie der Bundesregierung: Bedeutung für Einkauf und SCM
- Back to „business as usual“ oder weniger China wagen?
- Empfehlungen für die Einkaufsorganisation in China
- Erfahrungen mit Remote-Lieferanten: Auswahl und Betreuung
- Risiken minimieren durch Expediting und Supplier Development



EINE VERANSTALTUNG DER



[www.bme.de/sourcing-china](http://www.bme.de/sourcing-china)

 DIENSTAG, 21. NOVEMBER 2023

**Fachlicher Vorsitz und Moderation:**

**Riccardo Kurto**, China-Beauftragter, BME e.V.

09.25 Begrüßung der Teilnehmer:innen und Eröffnung der Veranstaltung

09.30 Aktuelle Ergebnispräsentation – Sourcing-Analyse China des Expertenkreises China

- Entwicklung und Bewertung des aktuellen Geschäftsumfelds in China aus der Beschaffungsperspektive
- Neue China-Strategie der Bundesregierung: Einschätzung von Verantwortlichen für Einkauf und Supply Management
- De-Coupling vs. De-Risking: Einschätzung und Bewertung

**Riccardo Kurto**, China-Beauftragter, BME e.V.

10.00 Das Ende der Zero-Covid-Strategie: Back to “business as usual” oder weniger China wagen?

- Zusammenarbeit mit chinesischen Lieferanten während Corona
- Mit der flexiblen China-Strategie der Bundesregierung zu unternehmensindividuellen Lösungen für deutsche Unternehmen
- Abhängigkeiten und Unabhängigkeiten von China als Herausforderung und Aufgabe des Risikomanagements

**Erich Graf**, Vice President Corporate Procurement, Diehl Controls

10.45 Kaffeepause & Networking

11.15 Handelsbeziehungen verstehen: China als Handelspartner Deutschlands

Online zugeschaltet!

- Entwicklungen der Handelsbeziehungen: Wie hat sich die Pandemie ausgewirkt?
- Bedeutung für die deutsche Industrie: Wo stehen wir heute?
- China als Zukunftsmarkt? Spannungsverhältnis zwischen wirtschaftlichen Vorteilen und politischen Entwicklungen

**Dr. Wan-Hsin Liu**, Senior Researcherin am Kiel Institut für Weltwirtschaft & Koordinatorin beim Kieler Zentrum für Globalisierung

12.00 Die Einkaufsorganisation – Erfolgsfaktor für Wachstum und Krisenbewältigung

- Lessons Learned und Status quo der Einkaufsorganisation in China – was ist die aktuelle Realität für den Einkauf?
- Neue Ansätze und Strategien im Hinblick auf Mitarbeiter und Strukturen
- Gibt es für den Einkauf eine Zukunft ohne China? Wenn ja, wo liegt sie?

**Hergen Oetjen**, Einkaufsleiter/Vice President Purchasing and Materials Management, F. REYHER Nchfg. GmbH & Co. KG

12.45 Mittagspause

13.45 Expediting – gelebtes Risikomanagement in der Beschaffung

- Risiken minimieren durch Expediting und Supplier Development
- Lieferantenentwicklung zur Qualitäts- und Effizienzsteigerung
- Ansätze zur erfolgreichen Bewältigung von Lieferantenrisiken und geopolitischen Herausforderungen

**Dr. Jens Kuschke**, Head of Project Purchasing, ANDRITZ Separation GmbH

14.30 Kaffeepause & Networking

15.00 Podiumsdiskussion

Geschäftsentwicklung, Lieferantenbeziehungen, Reiseverkehr – Erfahrungswerte aus der Praxis ein Jahr nach dem Ende der Covid-Restriktionen

**Sven Fritsch**, Director Global Procurement, Von Roll Deutschland Holding GmbH

**Riccardo Kurto**, China-Beauftragter, BME e.V.

**Thorsten Verheyden**, Leitung Strategischer Einkauf / Prokurist, WISKA Hoppmann GmbH

15.45 **China-Sourcing: Lieferantenauswahl unter geopolitischen Aspekten**

- China Sourcing vs. De-Coupling am Beispiel von Stahl-Bauteilen
- Erfahrungen mit der Lieferanten-Auswahl und Betreuung im Remote-Modus
- Auswirkungen von Währungsschwankungen und Gegenmaßnahmen
- Empfehlungen für die Einkaufsorganisation

**Frank Berberich**, Global Commodity Manager, JOST-Werke Deutschland GmbH

16.30 **Ende des Forums**

 **FORUMSINHALT**

Die China-Strategie der Bundesregierung geht in eine klare Richtung – nicht De-Coupling, sondern De-Risking ist gefragt. Das vorgelegte Dokument der Bundesregierung soll den kritischen Blick deutscher Unternehmen bei Geschäften in der Volksrepublik schärfen, die Diversifizierung von Lieferketten ist hierbei ein wichtiger Aspekt. Auch in Zukunft bleibt China jedoch ein wichtiger Handelspartner und Beschaffungsmarkt. Die bilateralen Wirtschafts- und Handelsbeziehungen bleiben ein wichtiger Bestandteil der Zusammenarbeit.

Die Abhängigkeiten bei Schlüsseltechnologien und Rohstoffen sollen jedoch verringert und Investitionsbeschränkungen für deutsche Firmen abgebaut werden. De-Risking und „China+1“ stehen bereits im Fokus vieler Unternehmen, um Abhängigkeiten – gerade in kritischen Bereichen – zu verringern und von ihnen ausgehende Risiken zu mindern.

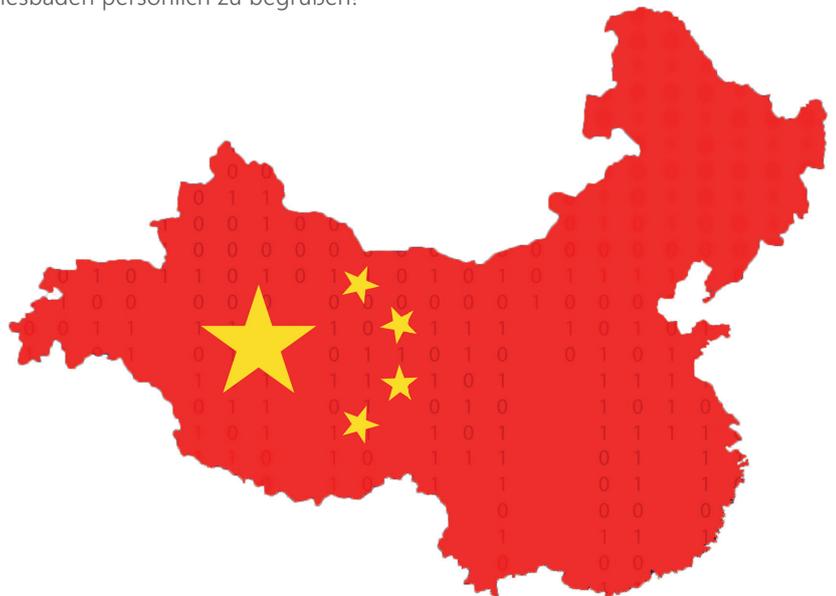
Noch ist nicht absehbar, welche Auswirkungen diese Marschrichtung haben wird. Gerade der Einkauf muss sich hierauf aber einstellen. Ist es überhaupt möglich „weniger China zu wagen“ und was sind die Alternativen? In welche Richtung bewegen sich die Einkaufsaktivitäten zukünftig? Diskutieren Sie auf dem BME-Forum „Sourcing in China“ Strategien, Konzepte und Lösungswege für eine win-win-orientierte Zusammenarbeit mit chinesischen Lieferanten und Dienstleistern. Hören Sie Best-Practice-Vorträge zur außen- und wirtschaftspolitischen Agenda, zu Einkaufsorganisation, Risiko- und Lieferantenmanagement.

Wir freuen uns darauf, Sie am 21. November 2023 in Wiesbaden persönlich zu begrüßen!

 **ZIELGRUPPE**

Das Forum richtet sich an Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen:

- Einkauf
- Strategischer Einkauf
- Global Sourcing
- Supply Chain Management
- Logistik
- Produktion
- Business Development



 **SPRECHEN SIE UNS AN**

**INHALTLICHE FRAGEN**



**Anita Engelmann**  
Tel.: +49 6196 5828-240  
E-Mail: anita.engelmann@bme.de

**ANMELDUNGEN**



**Melanie Baum**  
Tel.: +49 6196 5828-201  
E-Mail: melanie.baum@bme.de



So melden Sie sich an:

Tel.: +49 6196 5828-201 | [www.bme.de/sourcing-china](http://www.bme.de/sourcing-china) | [anmeldung@bme-akademie.de](mailto:anmeldung@bme-akademie.de)

BME Akademie GmbH · Frankfurter Straße 27 · 65760 Eschborn

## INFORMATIONEN

### Veranstaltungstermin

Dienstag, 21. November 2023, 9.25 – 16.30 Uhr

### Veranstaltungsort

Mercure Hotel Wiesbaden City  
Bahnhofstraße 10-12  
65185 Wiesbaden  
EZ inkl. Frühstück: 139,- €

Bitte beachten Sie, dass das Zimmerkontingent nur bis 21.10.2023 abrufbar ist. Die Zimmerreservierung nehmen Sie bitte unter dem Stichwort „BME“ vor. Für Stornierungen oder Umbuchungen ist der Teilnehmende verantwortlich. Sollte das Zimmerkontingent ausgeschöpft oder abgelaufen sein, ist es u.U. günstiger, wenn Sie bei Ihrer Hotelbuchung auf ein Online-Portal zurückgreifen.

### Teilnahmegebühr

Bis zum 15.10.2023 Frühbucherrabatt von 100,- € 995,- € statt 1.095,- € zzgl. MwSt.

Die Teilnahmegebühr zzgl. Mehrwertsteuer ist fällig nach Erhalt der Rechnung, spätestens jedoch 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn. 20 % Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmenden werden nur bei gleichzeitiger Buchung der gleichen Veranstaltung zum gleichen Veranstaltungstermin gewährt. Rabatte sind nicht kombinierbar.

In der Teilnahmegebühr sind enthalten:

- Teilnahme an der Veranstaltung
- Mittagessen, Kaffeepausen und Pausengetränke
- Digitale Veranstaltungsunterlagen (soweit von den Referierenden zur Veröffentlichung freigegeben)

### Anmeldebestätigung

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung. Bei Präsenzveranstaltungen sind der Anmeldebestätigung die Anschrift, Telefon-/Faxnummer des Tagungshotels sowie die Rechnung beigelegt.

### Änderungsvorbehalte

Die BME Akademie ist berechtigt, notwendige organisatorische, inhaltliche und methodische Änderungen der Veranstaltung vorzunehmen, soweit diese den Nutzen für den Teilnehmer nicht wesentlich ändern. Das beinhaltet auch, die Veranstaltung digital durchzuführen. Darüber hinaus ist die BME Akademie befugt, den vorgesehenen Referenten im Falle von Krankheit, Unfall oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen durch Referenten mit gleicher Qualifikation zu ersetzen, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden.

### Rücktritt/Stornierung

Bei Rücktritt bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine Bearbeitungsgebühr von 15 % der Teilnahmegebühr fällig. Bei späteren Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandsgröße erbracht wird. Nur in Fällen von höherer Gewalt oder Restriktionen durch den Gesetzgeber, welche die Durchführung der Veranstaltung unmöglich machen, entfällt die Bearbeitungsgebühr. Bearbeitungsgebühren entstehen nicht, wenn ein Ersatzteilnehmer in das Vertragsverhältnis eintritt.

### Datenschutz

Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter [www.bme.de/datenschutz](http://www.bme.de/datenschutz).

### AGB

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie GmbH, zu finden unter [www.bme.de/agb](http://www.bme.de/agb)

Änderungen vorbehalten.

Bildnachweis: shutterstock.com/esfera

Ja, ich möchte am 3. BME-Forum „Sourcing in China“ teilnehmen.

322311004

### Teilnehmer:in 1

Name	Vorname
Position	
Abteilung	Telefon
E-Mail	

### Teilnehmer:in 2

**-20%** gleichzeitige Buchung

Name	Vorname
Position	
Abteilung	Telefon
E-Mail	

### Firma

Firma	
Straße/Postfach	PLZ/Ort
Branche	
Datum/Unterschrift	X

### Abweichende Rechnungsanschrift (optional):

Abteilung	
Straße/Postfach	
PLZ/Ort	
Mitarbeiter:	<input type="checkbox"/> bis 50 <input type="checkbox"/> 51-100 <input type="checkbox"/> 101-250 <input type="checkbox"/> 251-500 <input type="checkbox"/> 501-1000 <input type="checkbox"/> über 1000

[www.bme.de/social](http://www.bme.de/social)

FOR-CHI