

9. BME-FORUM

Sales & Operations Planning

5. OKTOBER 2023 | ONLINE

Jetzt
anmelden
und online
teilnehmen!



Angebot und Nachfrage in der Lieferkette passgenau synchronisieren

- S&OP als Enabler zur Risikominimierung in der Lieferkette
- Vom lokal optimierten zum global strukturierten SI&OP-Prozess
- Analysen und Indikatoren zu Alert und Verbesserungsansatz
- Vertikale und horizontale Prozessoptimierungen
- Denkweisen einer S&OP Performance mit KI

ZUSÄTZLICH BUCHBARER WORKSHOP

6. OKTOBER 2023 | ONLINE

Interaktives Planspiel: Sales & Operations Planning

- Erhöhen Sie Ihre Prognosequalität signifikant!
- Reagieren Sie schneller auf Marktveränderungen!
- Reduzieren Sie Ihre Supply-Chain-Risiken!

Moderation:

Dirk Ungerechts, Geschäftsführer, Abels & Kemmner Supply Chain Engineers

- 09.30 Begrüßung der Teilnehmenden und Eröffnung der Veranstaltung
- 09.35 Erfolgreiches Projektmanagement bei einer S&OP-Einführung/-Weiterentwicklung
- Herausforderungen pro Maturitätsphase
 - Was sollten Sie alles bedenken?
 - Welche Abkürzungen Sie nicht nehmen sollten
 - Konzepte in Systeme umsetzen
 - Fehler bei der Einführung/Weiterentwicklung und wie man sie vermeidet
- Dirk Ungerechts**
- 10.20 Der Weg vom lokal optimierten zum global strukturierten SI&OP-Prozess
- Die Grenzen lokaler S&OP-Prozesse in einem globalen Unternehmen
 - Entwicklung einer Vision für den globalen S&OP-Prozess
 - Einführung eines SI&OP-Prozesses – ein agiler Ansatz
 - Unsere Herausforderungen und Lösungsansätze
- Kata Stern**, Manager Material Planning and Logistics Processes, MANN+HUMMEL GMBH
- 10.50 Kaffeepause
- 11.05 What Does a Real Vertical S&OP Horizontal E2E S&OP Mean – an Example of Supply Chains Containing Semiconductor
- Hans Ehm**, Senior Principal Engineer Supply Chain, Head of Supply Chain Innovations, Infineon Technologies AG
- 11.35 S&OP als Enabler zur Risikominimierung in der Lieferkette
- Mit der richtigen Bedarfs- und Kapazitätsplanung zur besseren Einschätzung von Risiken in der Supply Chain
 - Frühzeitige Erkennung von Engpässen in der Lieferkette durch verbesserte Koordination bei der Zusammenarbeit
 - S&OP als Unterstützung bei der Erkennung potenzieller Probleme in der Supply Chain
- Dr. Frank Stegherr**, Geschäftsführer Supply Chain Management/Logistik und Mitglied der zentralen Konzerngeschäftsführung, ifm electronic gmbh
- 12.05 Diskussionsrunde mit den Referierenden
- Hans Ehm, Dr. Frank Stegherr, Kata Stern, Dirk Ungerechts**
- 12.25 Mittagspause
- 13.40 Herausforderungen und Lösungsansätze der Planungsaufgaben nach einem Geschäftszukauf
- Herausforderungen und Chancen mit Parallelprozessen
 - Komplexität in der Kommunikationskette und der Aufgabenverteilung
 - Anforderungen von Business Lines und Machbares vom Planungsteam
 - Analysen und Indikatoren zu Alert und Verbesserungsansatz
 - Erwartungen, Grenzen und Möglichkeiten des vorhandenen Planungstools
- Dr. Kap Hyun Park**, Head of Global Demand & Network Planning, BU MPP, LANXESS
- 14.10 S&OP – ein Prozess mit Evolutionscharakter: verstärkte Synchronisation als Next Step
- Von der gelebten Praxis des implementierten S&OP zur nächsten Stufe
 - Stärkung der Bedarfsplanung durch erweiterte Datennutzung
 - Weiterentwicklung der IT-Landschaft als Chance für verstärkte Synchronisation & Integration
- Kathrin Graser**, Senior Strategic Project Manager, Material & Production Planning, J.M. Voith SE & Co. KG | VTA
- 14.40 Kaffeepause

- 14.55 Denkweisen einer S&OP Performance mit KI
- S&OP-Prozessfluss
 - S&OP-Datenwelt
 - S&OP-ausgewählte Ansätze
- Lutz Schwalbach**, Director Supply Chain Management/CPO, Terex Deutschland GmbH
- 15.25 Diskussionsrunde mit den Referierenden
- Kathrin Graser, Dr. Kap Hyun Park, Lutz Schwalbach**
- 15.45 Ende des Forumstages

ZUM FORUMSINHALT

Sales & Operations Planning verfolgt das Ziel, die Nachfrage- und die Angebotsseite in der Supply Chain in Einklang zu bringen, indem eine Harmonisierung zwischen beiden stattfindet. Die Implementierung von S&OP ist hilfreich, wenn trotz einer passenden Logistikstrategie, präzisen Bedarfsprognosen und korrekten Planungs- und Dispositionsparametern im ERP-System die Materialversorgung nicht gewährleistet werden kann.

Durch die Einführung und Weiterentwicklung eines umfassenden und nachhaltigen S&OP-Prozesses setzen Sie die richtigen Prioritäten, um Probleme zu minimieren und Angebot und Nachfrage in Ihrer Lieferkette so effektiv wie möglich zu synchronisieren.

Im Rahmen des S&OP-Prozesses ist es entscheidend, flexibel und anpassungsfähig zu sein, um adäquat auf Marktveränderungen reagieren zu können. Auf dem 9. BME-Forum „Sales & Operations Planning“ werden Fragen, Strategien und Konzepte diskutiert, um die Ressourcen für Material, Fertigung, Lagerkapazität und Liquidität bestmöglich zu nutzen.

ZIELGRUPPE

Diese Veranstaltung richtet sich an leitende Mitarbeiter:innen aus den Bereichen:

- S&OP
- Operations
- Supply Chain Management
- Supply Chain Planning
- Supply Chain Design
- Capacity Management
- Bestandsmanagement
- Strategischer Einkauf
- Strategische Logistik

SPRECHEN SIE UNS ANS AN



FÜR INHALTLICHE FRAGEN

Anita Engelmann
Tel.: 06196 5828-240
E-Mail: anita.engelmann@bme.de



FÜR ANMELDUNGEN

Melanie Baum
Tel.: 06196 5828-201
E-Mail: melanie.baum@bme.de

INTERAKTIVES PLANSPIEL

SALES & OPERATIONS PLANNING

WORKSHOPZIEL

Die Komplexität von Supply Chains hat im Umfeld volatiler Marktstrukturen deutlich zugenommen. Mehr denn je müssen Planungsprozesse, besonders der S&OP-Prozess zur Verknüpfung von Operations-, Sales & Operations Planning, Finance-, Marketing- und Vertriebsstrategie, ein hohes Maß an Qualität und Flexibilität aufweisen. Durch das webbasierte, interaktive Planspiel „The Fresh Connection“ erhalten Sie mittels einer praxisgerechten Simulation die Möglichkeit, in verschiedene Rollen zu schlüpfen, den S&OP-Prozess zu optimieren und „Ihr“ Unternehmen aus der Krise zu führen.

ZIELGRUPPE

Alle an S&OP-Prozessen Beteiligte, die anhand dieses realistischen Planspiels wertvolle Anregungen für ihr individuelles S&OP-Projekt erhalten wollen

INHALTE

Erfahren Sie, wie Sie durch einen guten S&OP-Prozess

- Ihre Prognosequalität signifikant erhöhen
- Ihren Customer Service verbessern
- Bestände senken
- schneller auf Veränderungen am Markt reagieren
- Supply-Chain-Risiken reduzieren
- Ihren Umsatz steigern

METHODIK

Das webbasierte Value-Chain-Planspiel „The Fresh Connection“ rückt Sie in den Mittelpunkt des Workshops. In Verbindung mit kurzen Fachvorträgen haben Sie die Möglichkeit, theoretische Konzepte unmittelbar an praxisrelevanten Problemstellungen umzusetzen. Die Konsequenzen Ihrer Entscheidungen werden in der Analyse des Planspiels sofort sichtbar.

IHR WORKSHOPLEITER

Daniel Schmidt ist seit Ende 2022 beim PMI Production Management Institute als Director Education and Research tätig. In die in 2017 berufsbegleitend begonnene Trainer- und Dozententätigkeit bringt er rund zehn Jahre Erfahrung aus dem End-to-End-Management von Pharma Supply Chains sowie rund fünf Jahre aus dem Aufbau von Food Supply Chains mit. Dieser Erfahrung liegt eine kontinuierliche Weiterbildung im Supply-Chain-Bereich zu Grunde: So ist der Diplom-Ingenieur unter anderem selbst APICS Certified Planning and Inventory Manager, APICS Certified Supply Chain Professional und hat einen MBA an der Kühne Logistik Universität absolviert. Sein Reiz an der Supply Chain ist das strategische und operative Management der Komplexität aus Informations-, Finanz- und Materialflüssen.

WORKSHOPZEITEN

09.00 – 16.00 Uhr

Die Pausenzeiten werden individuell zwischen den Teilnehmenden und dem Workshopleiter festgelegt.

In Kooperation mit:



anmeldung@bme-akademie.de
www.bme.de/operations



BME Akademie GmbH · Frankfurter Straße 27 · 65760 Eschborn

322310001

Ja, ich möchte online am 9. BME-Forum „Sales & Operations Planning“ teilnehmen

- Forum + Workshop
 Forum

Teilnehmer:in 1

Name	Vorname
Position	Abteilung
Telefon	
E-Mail	

Teilnehmer:in 2

-20% gleichzeitige Buchung

Name	Vorname
Position	Abteilung
Telefon	
E-Mail	

Firma

Firma	
Straße/Postfach	PLZ/Ort
Branche	
Datum/Unterschrift	

Abweichende Rechnungsanschrift

Abteilung	
Straße/Postfach	
PLZ/Ort	
Mitarbeiter:	<input type="checkbox"/> bis 50 <input type="checkbox"/> 51-100 <input type="checkbox"/> 101-250 <input type="checkbox"/> 251-500 <input type="checkbox"/> 501-1000 <input type="checkbox"/> über 1000

FOR-SOP

www.bme.de/social

Informationen

Forum

Donnerstag 5. Oktober 2023 09.30 – 15.45 Uhr

Workshop

Freitag 6. Oktober 2023 09.00 – 16.00 Uhr

Das Forum wird digital mit EvenTwo stattfinden, das Planspiel digital mit Zoom.

Teilnahmegebühren

Forum + Workshop

995,- € zzgl. MwSt.

Forum

595,- € zzgl. MwSt.

Die Teilnahmegebühr zzgl. Mehrwertsteuer ist fällig nach Erhalt der Rechnung, spätestens jedoch 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn. 20 % Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmenden werden nur bei gleichzeitiger Buchung der gleichen Veranstaltung zum gleichen Veranstaltungstermin gewährt. **Rabatte sind nicht kombinierbar.**

In der Teilnahmegebühr sind enthalten:

- Online-Teilnahme an der Veranstaltung
- Vortragsunterlagen (soweit von den Referierenden freigegeben)

Zugangsdaten

Die Einwahldaten gehen dem Teilnehmenden ca. 1-2 Tage vor Veranstaltungsbeginn zu. Bitte beachten Sie daher, dass die Angabe der E-Mail-Adresse des Teilnehmenden erforderlich ist.

Änderungsvorbehalte

Die BME Akademie ist berechtigt, notwendige organisatorische, inhaltliche und methodische Änderungen der Veranstaltung vorzunehmen, soweit diese den Nutzen für den Teilnehmenden nicht wesentlich ändern. Darüber hinaus ist die BME Akademie befugt, Referierende im Falle von Krankheit, Unfall oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen durch Referierende mit gleicher Qualifikation zu ersetzen, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden.

Rücktritt/Stornierung

Bei Rücktritt bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine Bearbeitungsgebühr von 15 % der Teilnahmegebühr fällig. Bei späteren Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Nur in Fällen von höherer Gewalt oder Restriktionen durch den Gesetzgeber, welche die Durchführung der Veranstaltung unmöglich machen, entfällt die Bearbeitungsgebühr. Zur Fristwahrung muss der Rücktritt schriftlich erfolgen. Rücktrittsgebühren fallen nicht an, wenn eine Ersatzperson gestellt wird.

Datenschutz

Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter www.bme.de/datenschutz.

AGB

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie, zu finden unter www.bme.de/agb.

Änderungen vorbehalten

Bildquelle: pccss609/iStock.com