

# BME-Masterclass Einkauf von Elektronik

26. – 27. September 2024 | ONLINE

Der globale Elektronikmarkt dreht völlig durch.  
Wie kommen Elektronikeinkäufer da heil durch?

Früh-  
bucherrabatt  
**200,- €**  
bis 15.08.2024

Fachlicher Leiter:



**Prof. Dr. Jörg Grimm**  
Professor für Supply Chain  
Management und Beschaffung,  
Bernser Fachhochschule und  
Lehrbeauftragter,  
Universität St. Gallen

Praxisreferenten:



**Udo Brestrich**  
Director  
Global Purchasing,  
HIMA Paul Hildebrandt  
GmbH



**Michael Geirhos**  
Leiter  
Materialgruppeneinkauf,  
BMK professional  
electronics GmbH



**Daniel Häberle**  
Geschäftsführer  
und Gründer,  
wantex



**Sinje Maier**  
Rechtsanwältin,  
CMS Hasche Sigle



**Dr. Martin Veith**  
Head of EEE Centre,  
Tesat Spacecom  
(Airbus Defence + Space)



# BME-Masterclass Einkauf von Elektronik

## INHALTE

### Aktuelle Marktsituation von Elektronikbauteilen

- ▷ Direkte Auswirkungen der Covid-Krise auf den Elektronikmarkt
- ▷ Wichtige Akteure bei Anbietern und Abnehmern
- ▷ Die größten Angebotslücken
- ▷ Die wichtigsten Preisentwicklungen und Prognosen für die nahe Zukunft
- ▷ Neue Trends im Elektronikeinkauf



**Dr. Martin Veith,**  
Head of EEE Centre, Tesat Spacecom  
(Airbus Defence + Space)

### Global Sourcing im Elektronikeinkauf

- ▷ Welche aktuellen Entwicklungen sind zu beobachten?
- ▷ Welche Chancen, Risiken und Herausforderungen existieren?
- ▷ Lessons learnt aus der Halbleiterkrise



**Prof. Dr. Jörg Grimm,**  
Professor für Supply Chain Management und Beschaffung,  
Berner Fachhochschule und Lehrbeauftragter,  
Universität St. Gallen

### Lebenszyklusmanagement für Elektronik

- ▷ Was sollte bereits vor der Lieferantenauswahl berücksichtigt werden?
- ▷ Stärkung der Lifecycle-Betrachtung von der Bedarfsermittlung bis zum Ersatzteil
- ▷ Ansätze zu Total Cost of Ownership (TCO)
- ▷ Ersatzteileinkauf von Elektronik

**Prof. Dr. Jörg Grimm**

### KI im Elektronikeinkauf

- ▷ Wie unterstützt KI beim Aufbau von Second Sourcing?
- ▷ Wie sieht eine Ähnlichkeitsanalyse von Komponenten in der Praxis aus?
- ▷ Wie können solche neuen Ansätze Beschaffungsentscheide verbessern?



**Daniel Häberle,**  
Geschäftsführer und Gründer, wantex



**Prof. Dr. Jörg Grimm,**  
Professor für Supply Chain Management und Beschaffung,  
Berner Fachhochschule und Lehrbeauftragter,  
Universität St. Gallen

### Zusammenarbeit mit den Akteuren der Supply Chain

- ▷ Welche Konstellationen und Zusammenarbeitsformen sind sinnvoll?
- ▷ Welche Chancen und Risiken (z.B. Counterfeit Parts) sind zu berücksichtigen?
- ▷ Wann über Hersteller, Distributoren oder EMS beziehen?
- ▷ Rolle der Händler

**Prof. Dr. Jörg Grimm**

### Risikomanagement im Elektronikeinkauf

- ▷ Just in time – ja, aber nicht immer ohne doppelten Boden
- ▷ Single Sources – auch diese lassen sich managen
- ▷ Globalisierung – ja, aber auch die Märkte und ihre Risiken kennen
- ▷ Materialauswahl – mit einfacher Analyse zur erfolgreichen Beschaffung



**Michael Geirhos,**  
Leiter Materialgruppeneinkauf,  
BMK professional electronics GmbH

### Nachhaltigkeit im Elektronikeinkauf

- ▷ Was bedeutet Nachhaltigkeit für den Elektronikeinkauf?
- ▷ Welche Ansätze und Initiativen existieren?
- ▷ Wie Beschaffungsentscheide berücksichtigen?

**Prof. Dr. Jörg Grimm**

### Sourcing in Ostasien: Aktuelle Herausforderungen aus rechtlicher Sicht

- ▷ „Tsunami“ an neuen produktbezogenen Rechtsakten – welche Anforderungen sind (künftig) beim Vertrieb von Elektro- und Elektronikprodukten in der EU einzuhalten?
- ▷ Welche Verantwortung trägt der jeweilige Wirtschaftsakteur?
- ▷ Wie können Risiken (vertraglich) begrenzt werden?



**Sinje Maier,**  
Rechtsanwältin,  
CMS Hasche Sigle

### Maßnahmen zur Vermeidung von Counterfeit Parts

- ▷ Wie Fälschungen identifizieren und darauf reagieren?
- ▷ Auf welche Ressourcen kann zurückgegriffen werden?

**Prof. Dr. Jörg Grimm**

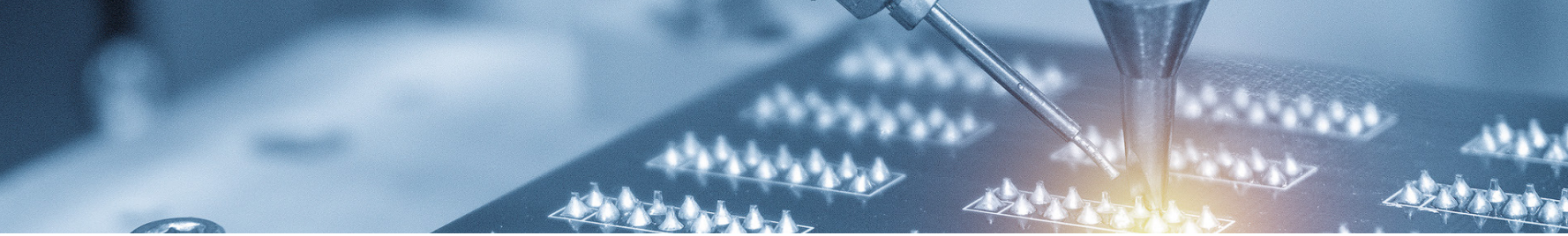
### Obsoleszenzmanagement für elektronische Bauteile

- ▷ Definition und Einflussfaktoren
- ▷ Warum Obsoleszenzmanagement als eigene Disziplin?
- ▷ Ist die IEC Norm 62402 als Guideline geeignet?
- ▷ Die drei Säulen eines umfassenden OM – reaktiv – aktiv – präventiv
- ▷ Praxisbeispiel eines Tools zum Handling und zur Analyse der OM Daten



**Udo Brestrich**  
Director Global Purchasing,  
HIMA Paul Hildebrandt GmbH

### Abschließende Talk Session: Strategien zum Umgang mit Knappheiten bei Elektronikteilen



## EINKAUF VON ELEKTRONIK

Der Elektronikmarkt ist schon seit Längerem äußerst turbulent. Doch die letzten anderthalb Jahre haben nochmal eine dramatische Verschärfung herbeigeführt durch zusammenbrechende Lieferketten und weiter steigende Bedarfe. Mittlerweile fragen sich viele Einkäufer nicht mehr, zu welchen Konditionen sie an Elektroteile kommen, sondern wie das überhaupt noch möglich ist.

Wir schauen uns an, wie sich der Markt für Elektroteile momentan entwickelt und mit welchen Informationen und Strategien Einkäufer möglichst unbeschadet durch die Krise kommen.

## ZIELGRUPPE

Diese Masterclass richtet sich an Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Einkauf von Elektronik (elektronische Bauelemente, Bauteile, Komponenten), Materialgruppenmanagement, Strategischer und globaler Einkauf, Supply Management.

## FACHLICHER LEITER

**Prof. Dr. Jörg Grimm** ist Professor für Supply Chain Management und Beschaffung an der Berner Fachhochschule sowie Lehrbeauftragter an der Universität St. Gallen. Er war zuvor in leitenden Positionen bei den Schweizerischen Bundesbahnen (SBB) tätig und verfügt über langjährige Erfahrungen in der Bahn-, Automobil- und Öl- & Gas-Industrie. Seine Forschungs- und Beratungsschwerpunkte liegen in der Gestaltung nachhaltiger Wertschöpfungsnetzwerke, innovativer Technologien für die Supply Chain sowie des Managements von Unterlieferanten.



## VERANSTALTUNGSTERMIN

26. – 27. September 2024 | ONLINE

Der Kurs wird über GoToMeeting durchgeführt.



Tag 1: 09.00 – 16.00 Uhr

Tag 2: 09.00 – 15.00 Uhr

Die Pausenzeiten werden individuell zwischen den Teilnehmenden und dem fachlichen Leiter festgelegt.

## ANSPRECHPARTNER:IN

Für inhaltliche Fragen

**Pascal Dumont du Voitel**

📞 06196 5828-249

📧 pascal.dumontduvoitel@bme.de



Für Anmeldungen

**Tina Nikolov**

📞 06196 5828-256

📧 tina.nikolov@bme.de



[www.bme.de/elektronikeinkauf](http://www.bme.de/elektronikeinkauf)

[www.bme.de/social](http://www.bme.de/social)



## JETZT ANMELDEN!



Schnell sein lohnt sich:  
Buchen Sie die Masterclass bis zum 15. August 2024 und sichern Sie sich 200,- € Frühbucherrabatt!

# ANMELDUNG

+49 6196 5828-201   +49 6196 5828-299   @ anmeldung@bme-akademie.de   www.bme.de/elektronikeinkauf

Die Masterclass „Einkauf von Elektronik“ sollten Sie nicht verpassen, wenn Sie:

- ▷ von den massiven Lieferproblemen bei Elektronikbauteilen direkt oder indirekt betroffen sind
- ▷ einen Überblick bekommen möchten, wo im Elektronikmarkt die größten Gefahren lauern
- ▷ nach Möglichkeiten suchen, sich weniger abhängig von einzelnen Zulieferern zu machen
- ▷ von anderen Elektronikeinkäufern hören wollen, wie diese durch die Krise kommen



Ja, ich möchte online an der Masterclass „Einkauf von Elektronik“ teilnehmen:

26. – 27.09.2024 | ONLINE    382410901

Teilnehmer:in

Name	<input type="text"/>	Vorname	<input type="text"/>
Position	<input type="text"/>	Abteilung	<input type="text"/>
Telefon	<input type="text"/>	E-Mail	<input type="text"/>
Firma	<input type="text"/>		
Straße	<input type="text"/>	PLZ/Ort	<input type="text"/>
Datum/Unterschrift	<input type="text"/>		
Abweichende Rechnungsanschrift (optional)			
Firma	<input type="text"/>	Abteilung	<input type="text"/>
Straße	<input type="text"/>	PLZ/Ort	<input type="text"/>

MCL-ELE

## Teilnahmegebühr:

Frühbucherrabatt von 200,- € bei Anmeldung bis zum 15.08.2024: 1.195,- statt 1.395,- zzgl. MwSt.

In der Teilnahmegebühr sind enthalten: Ergebnisse aus den Vorträgen als Online-Tagungsunterlagen (soweit freigegeben). 20% Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmenden werden nur bei gleichzeitiger Buchung der gleichen Veranstaltung zum gleichen Veranstaltungstermin gewährt. Rabatte sind nicht kombinierbar!

**Anmeldebestätigung:** Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung und geben Sie für den weiteren Schriftverkehr unbedingt die E-Mail-Adresse des Teilnehmers an. Die Zugangsdaten zum virtuellen Training gehen Ihnen kurz vor Veranstaltung per E-Mail zu. Der Anmeldebestätigung ist die Rechnung beigelegt.

**Änderungsvorbehalt:** Die BME Akademie ist berechtigt, notwendige organisatorische, inhaltliche und methodische Änderungen der Veranstaltung vorzunehmen, soweit diese den Nutzen für den oder die Teilnehmer:in nicht wesentlich ändern. Darüber hinaus ist die BME Akademie befugt, die vorgesehenen Referierenden im Falle von Krankheit, Unfall oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen durch Referierende mit gleicher Qualifikation zu ersetzen, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden.

**Rücktritt/Stornierung:** Bei Rücktritt bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine Bearbeitungsgebühr von 15% der Teilnahmegebühr fällig. Bei späteren Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Nur in Fällen von höherer Gewalt oder Restriktionen durch den Gesetzgeber, welche die Durchführung der Veranstaltung unmöglich machen, entfällt die Bearbeitungsgebühr. Zur Fristwahrung muss der Rücktritt schriftlich erfolgen. Rücktrittsgebühren fallen nicht an, wenn eine Ersatzperson gestellt wird.

**Datenschutz:** Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter [www.bme.de/datenschutz](http://www.bme.de/datenschutz).

**AGB:** Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie, zu finden unter [www.bme.de/agb](http://www.bme.de/agb).

Bildquelle: iStock.com/Phuchit