EFFIZIENTES VERTRAGSMANAGEMENT 2.0: EINFACHER, SCHNELLER, ZIELGENAUER

NEU

VERTRÄGE SCHLANK GESTALTEN, RISIKEN MINIMIEREN UND VERHANDLUNGEN BESCHLEUNIGEN

Verträge sollen Unternehmen absichern, Geschäftsbeziehungen ermöglichen und Risiken beherrschbar machen. In der Praxis führen sie jedoch häufig zum Gegenteil: Vertragswerke werden immer umfangreicher, Verhandlungen dauern unnötig lange und selbst kleine Beschaffungsvorgänge verursachen einen unverhältnismäßig hohen administrativen Aufwand. Gleichzeitig steigen die Anforderungen durch globale Lieferketten, digitale Geschäftsmodelle, KI-Anwendungen und zunehmende Compliance-Vorgaben.
Dieses Seminar zeigt Ihnen, wie Sie Ihr Vertragswesen konsequent vereinfachen. Sie lernen, welche Vertragsklauseln tatsächlich erforderlich sind, wie Sie Verträge an unterschiedliche Warengruppen anpassen und wie Sie Verhandlungen effizienter gestalten. Darüber hinaus erfahren Sie, wie Verträge aktiv zur Versorgungssicherheit und zum Supply Chain Risk Management beitragen.

ZIELGRUPPE: Das Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte, die Verträge im Einkauf erstellen, verhandeln, prüfen oder verantworten und ihr Vertragswesen effizienter gestalten möchten.

METHODIK: Vortrag, Fallbeispiele mit Lösungsansätzen

SEMINARLEITUNG: RA Dr. Jan Bohnstedt

www.bme.de/rec-vmg

SEMINARINHALTE

Typische Schwachstellen im Vertragswesen erkennen
- Warum Verträge immer länger und komplexer werden
- Die Folgen einer Vielzahl unterschiedlicher Vertragsvorlagen
- Zu strenge oder unausgewogene Vertragsklauseln vermeiden
- Verhandlungen mit Lieferanten beschleunigen und zielgerichtet führen
- Den Vertragsaufwand bei kleineren Beschaffungsvorgängen deutlich reduzieren

Verträge als wirksames Steuerungsinstrument einsetzen
- Der eigentliche Zweck von Verträgen – was wirklich geregelt werden muss
- Risiken gezielt durch die richtigen Vertragsinhalte beherrschen
- Verträge als Baustein eines wirksamen Supply Chain Risk Managements
- Die wesentlichen Vertragsklauseln für direktes Material, indirektes Material und Investitionsgüter
- Besondere Vertragsregelungen für Hardware, Software, SaaS-Lösungen, KI-Anwendungen, Designleistungen sowie Forschungs- und Entwicklungsprojekte
- Nachtragsforderungen wirksam vorbeugen
- Versorgungssicherheit durch geeignete Vertragsmodelle wie Rolling Forecast, Kanban, Vendor Managed Inventory (VMI) und Share of Wallet unterstützen
- Vertragsstrafen rechtssicher, angemessen und wirksam gestalten

Effiziente Prozesse für den Vertragsschluss etablieren
- Geheimhaltungsvereinbarungen einfach und praxisgerecht gestalten
- Leistungsverzeichnisse präzise formulieren oder mit agilen Methoden entwickeln
- Den Vertragsschluss rechtssicher und effizient organisieren
- Verträge systematisch indizieren, verwalten und für die Organisation nutzbar machen

Nach dem Seminar sind Sie in der Lage,
+ Vertragswerke auf das Wesentliche zu reduzieren und gleichzeitig die erforderliche Rechtssicherheit zu gewährleisten.
+ Verträge gezielt an unterschiedliche Beschaffungsobjekte und Geschäftsmodelle anzupassen.
+ standardisierte und schlanke Prozesse für den gesamten Vertragsabschluss und die Vertragsverwaltung einzuführen.
+ den administrativen Aufwand im Vertragswesen nachhaltig zu reduzieren und die Qualität Ihrer Verträge gleichzeitig zu erhöhen.

Möchten Sie dieses Seminar als INHOUSE-Schulung buchen? Sprechen Sie uns an unter inhouse@bme.de oder 06196 5828-251

			€ zzgl. MwSt.	
08.12.2026	ONLINE	382631216	895,-	ONLINE: 09.00 – 17.00 Uhr
16.06.2027	ONLINE	382730621	895,-	
09.12.2027	ONLINE	382731208	895,-	